

# ITW Welding Products pakt uit op Welding Week

WIE ZICH GOED WIL PRESENTEREN OP EEN VAN DE GROOTSTE EN MEEST PRESTIGIEUZE VAKBEURZEN VOOR LASSEN, VERBINDEN EN SNIJDEN, BEREIDT ZICH DAAR GOED OP VOOR. EXPOSANT ITW WELDING PRODUCTS BEGON AL IN MEI VAN DIT JAAR MET HET OPSTELLEN VAN HET DRAAIBOEK. PIETER KEULTJES EN THANYA LIEMBURG PRATEN OVER HET BELANG VAN DE BEURS EN OVER HET DOEL DAT ITW WELDING ER WIL BEREIKEN.

In de hal naast het hoofdkantoor in Oud-Beijerland heeft ITW Welding Products de stand op ware grootte nagebouwd. “Eenentwintig bij vier meter”, zegt Keultjes, terwijl hij dwars door het stalen geraamte de stand inwandelt. En zo gemakkelijk als hij dat doet in de nagebootste stand, zo eenvoudig moet het straks ook gaan in de echte expositieruimte, in de Antwerp Expo. “Daarom hebben we ook gekozen voor een langwerpige en smalle stand”, licht de technical manager toe. “Zo is je stand toegankelijk en laagdrempelig. Iemand die er twee stappen in zet, staat meteen in het midden.”

Die toegankelijkheid is belangrijk omdat ITW Welding Products bezoekers graag informeert over het bedrijf. “Veel mensen denken bij ons aan de merken die we voeren”, zegt marketingassistent Thanya Liemburg. “De lasapparatuur van het merk Miller en de toevoegmaterialen van de merken Hobart, Elga, McKay en Tri-Mark. Maar wat we op de Welding Week ook graag willen communiceren zijn de kennis, kunde en ervaring die we in huis hebben. We zijn méér dan alleen die vijf merken. We willen ITW Welding Products als totaalleverancier goed op de kaart zetten.” Keultjes voegt daar aan toe: “Bij ons blijft het niet bij het leveren van producten. We bieden een oplossing en kunnen klanten net dat beetje meer geven – namelijk vertrouwen en ondersteuning.” En dan: “We hebben plezier in ons werk. De wisselwerking met de klant is daardoor beter.”

## Kracht van beurs

Over de inrichting van de stand is dus goed nagedacht. Op de achterwand staan zeven doeken. Vijf doeken tonen grote foto's van de belangrijkste segmenten waarop ITW Welding Products zich de komende jaren richt: Oil & Gas, Energy, Heavy Equipment en Process Industry. In de stand kan naar hartenlust worden gelast op drie lasplekken. Keultjes wijst op een draaitafel waarop bandlassen mogelijk is en toont ook een ketelbodem, waarop gewerkt zal



worden. Want bezoekers worden gedurende alle beursdagen ook getraakteerd op smakelijke hapjes die worden bereid op een kooktafel, achterin de stand. Dat heeft wel een reden, legt Keultjes uit. “Natuurlijk vinden het leuk om mensen te trakteren. Eten verbindt en trekt mensen naar je toe. Bovendien: de laswereld is een kleine wereld en de Welding Week is ook een soort reünie. Daarom organiseren we elke beursdag een happy hour van vier tot vijf. Maar we willen met onze kookactiviteit vooral een demonstratie inductieverwarming geven. Vuur komt er niet aan te pas: iedereen kan zien dat de wok wordt verhit door de kabels er onder.”

Maar bezoekers komen niet naar een lasvakbeurs voor een hapje en een drankje. Wat heeft ITW Welding Products te bieden aan innovatieve, vernieuwende producten of activiteiten? “We gaan bandlassen in de stand”, vertelt Keultjes. “Dat is vrij bijzonder op een beurs. Verder presenteren we een speciale machine voor het lassen van buizen en pijpen en hebben we een draagbare pulsma- chine: een drie-in-één machine die geschikt is voor zowel MIG- als TIG-lassen en elektrodelassen. Tevens tonen zij producten van zusterorganisatie AEC, dat is gespecialiseerd in inductie-, infrarood- en weerstandsverwarming. We zijn een van de weinigen op de vakbeurs met infraroodverwarming.”



## Belang van de beurs

Het belang van de Welding Week, de beurs die een keer in de vier jaar wordt georganiseerd, is enorm, benadrukt Keultjes. “Het is de grootste en belangrijkste beurs van de Benelux.” Maar wat vindt hij het gewicht van de beurs in vergelijking met de andere vakbeurzen? “Net als Schwei- sen & Schneiden richt de Welding Week zich volledig op lastechniek. Bij alle andere beurzen is lastechniek slechts een onderdeel van een groter geheel.”

Tot slot: deelname aan een beurs is een lange termijnin- vestering. Verkopen is zeker geen eerste prioriteit, weet ook Keultjes. “Maar daar gaat het ook niet om.” Wan- neer kan hij echter spreken van een geslaagde beurs? “Het allerbelangrijkste voor ons is dat de bezoeker de link legt tussen de industriesegmenten waarin we sterk zijn en ons bedrijf. En dat het hem duidelijk is dat wij meer zijn dan de vijf merken die we verkopen. Als dat blijft hangen, is de beurs wat ons betreft geslaagd.”

ITW Welding Products B.V. is tijdens de Welding Week te vinden op stand 4656.

## Souplesse in robottechniek

### Complete snij- en lasrobotsystemen:

- Mig/mag/tig- en plasmalassen
- Laserlassen en lasersnijden
- Lasercladden
- Lijmen, kitten en schroeven

### Complete handlingtoepassingen:

- Palletiseren en overzetten
- Machinebelading
- Verfspuiten en slijpen
- Ontbramen en polijsten



**ROLAN**  
ROBOTICS

**OTC**

STÄUBLI

T 0229 - 248484 | www.rolan-robotics.com

gasflesopslag.nl  
Gemak dient de veiligste zaak



gasflesopslag.nl



PG5 15



ADVIES



OPSLAG



EXTRA'S



GEMAK



75 JAAR

Het in Oud-Beijerland gevestigde ITW Welding le-vert lasmachines en -toebehoren aan de metaalin- dustrie en is onderdeel van het Amerikaanse Illinois Tool Works (ITW). ITW is een veelzijdig productie- bedrijf met ongeveer 600 business units en maakt deel uit van de Fortune 200-lijst van Amerikaanse beursgenoteerde bedrijven.